

## 1. Introdução

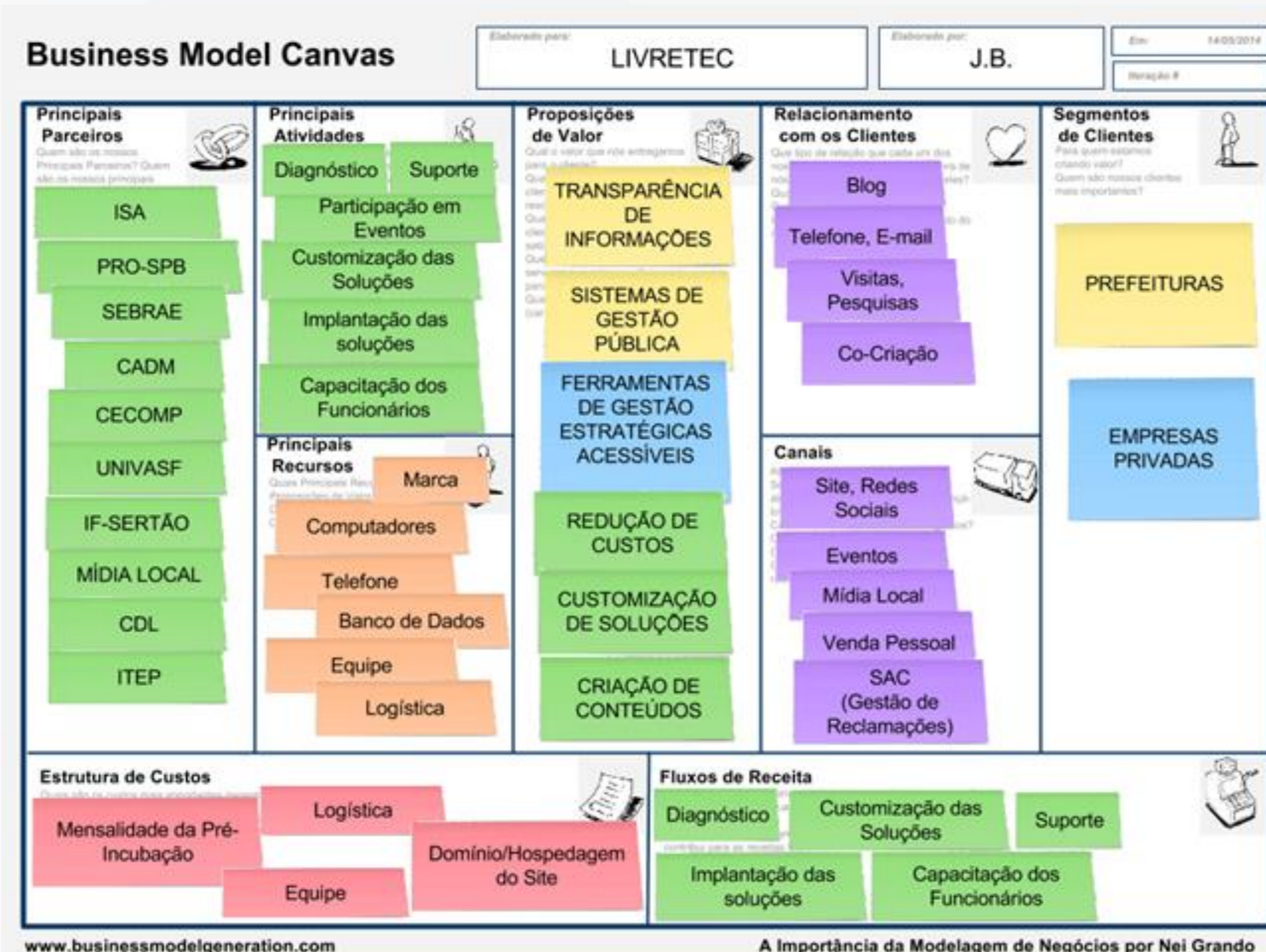
A LivreTec surgiu através do desejo de empreender de três bolsistas do Programa para Formação de Agentes de Sustentabilidade do Software Público Brasileiro (PRO-SPB).

Os fundadores da LivreTec participaram do Núcleo Temático, uma componente curricular que é uma das ações do PRO-SPB, onde aprenderam muito sobre o Portal do Software Público Brasileiro (PSPB), as leis relacionadas ao tema vigentes no Brasil e sobre empreendedorismo. Ainda no núcleo vislumbraram a possibilidade de negócio usando uma ideologia livre, voltada para serviços, o que mexeu com os alunos, os motivando a conhecer um pouco mais sobre o Software Público Brasileiro (SPB) e a participar da seleção para o PRO-SPB.

## 2. Incubação

A LivreTec iniciou suas atividades após uma seleção da Incubadora do Semiárido (ISA) sediada no IF-Sertão PE onde se encontra na fase de pré-incubação.

Nessa fase, a empresa conta com o apoio de profissionais que auxiliam na sua formação, através de reuniões e consultorias, indicação de ações e produtos a serem desenvolvidos, a fim de estruturar o modelo de negócios.



## 3. Modelo de Negócio

O perfil dos serviços oferecidos procura atender a questão gerencial de forma estratégica, financeira e de conteúdo. Com serviços diferenciados para cada tipo de público:

- Para a gestão pública, que engloba prefeituras, câmaras de vereadores, secretarias municipais e escolas os serviços se pautam na melhor administração de recursos materiais e de pessoas, automatização desses processos e soluções que respeitem a Lei de Acesso a Informação.
- Para o setor privado, micro e pequenas empresas, são oferecidos serviços de gestão estratégica, financeira e de conteúdo a fim de auxiliar o empreendedor no gerenciamento do seu negócio minimizando custos e coordenando processos, divulgando seu produto e melhorando o contato do mesmo com seus clientes.

## 4. Recursos

A LivreTec não conta com todos os recursos necessários para uma boa introdução no mercado, o que torna fundamental o apoio da incubadora, que procura suprir tais necessidades por preços simbólicos, em que são oferecidos auxílios que vão desde captação de recursos, gestão de negócios, redução de riscos até recursos materiais, para que a empresa se apresente ao mercado de maneira competitiva. A Tabela 1 apresenta os principais custos que a LivreTec teria, na fase de incubação, caso não contasse com o apoio da ISA.

Descrição	Período	Valor
Consultoria	Semestre	R\$ 2.160,00
Internet	Semestre	R\$ 125,00
Energia	–	IF-Sertão PE
Aluguel de sala	Semestre	R\$ 300,00
Registro de marca	–	R\$ 1.500,00
Participação em eventos	Semestre	R\$ 1.000,00
<b>Total</b>	Semestre	<b>R\$ 5.085,00</b>

## 5. Dificuldades

A LivreTec possui algumas dificuldades como falta de recursos financeiros e falta de know-how de mercado. Toda empresa de tecnologia da informação precisa de recursos para equipamentos, locomoção, equipe multiprofissional, logística, entre outros. Necessita também de conhecimento do mercado para guiar seus passos aos negócios mais rentáveis.

## 6. Apoio

Agradecemos todo o apoio que nos foi dado por Jorge Cavalcanti do Colegiado de Engenharia de Computação (CECOMP) e João Sedraz do Colegiado de Engenharia Civil (CCIVIL) coordenadores do PRO-SPB, de Luís Felipe Coimbra Costa do Ministério do Planejamento, diretor do DeGSI/SLTI e de Maria G. C. Lira, Administradora da ISA.

## 7 Considerações finais

Considerando o exposto, o vínculo empresa-universidade apresenta-se como uma importante contribuição para o alcance de dois objetivos: o aumento da interação entre o setor empresarial e as instituições acadêmicas; e a geração de produtos, processos e serviços decorrentes da adoção de novas tecnologias.

